



GUIDE VENDEUR (H/F)

Boisset, La Famille des Grands Vins, est une entreprise familiale qui a su devenir un grand nom international en s'appuyant sur des valeurs fortes, tirées de ses origines bourguignonnes.

Avec plus de 350 salariés et une présence dans 80 pays, le groupe se classe parmi les 5 premières entreprises françaises évoluant dans le domaine des vins fins et des vins effervescents.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons notre futur(e) **Conseiller(e) en vins (H/F)**.

Missions :

Intégré au sein de notre unité commerciale à visée oenotouristique, vous serez en charge de :

- L'accueil physique et téléphonique, le conseil la vente et l'encaissement auprès de la clientèle (individuel ou groupe)
- L'animation et de la dégustation
- La gestion de l'unité commerciale
 - o Réassort de la boutique
 - o Gestion des stocks
 - o Approvisionnement
 - o Préparation de commandes
 - o Suivi des expéditions

Caractéristiques du poste :

- CDD
- Temps Partiel (22h/semaine), 3 jours fixes par semaine et travail le week-end
- Poste à pourvoir à compter de début octobre
- Salaire à négocier selon profil

Profil :

- Minimum BAC+2, de formation commerciale, hôtelière ou sommelière
- Connaissance des vins de Bourgogne indispensable
- Anglais indispensable

Doté(e) d'une aisance relationnelle, d'une fibre commerciale naturelle et de rigueur vous êtes prêt(e) à vous investir dans une société en pleine expansion.

Ce poste, à pourvoir dès à présent, est basé à Nuits-St-Georges (Cote d'or) à 25 km de Dijon.

Si vous êtes intéressé(e) par ce poste, merci de faire parvenir votre candidature à Boisset La Famille des Grands Vins – rue des frères Montgolfier – 21700 Nuits-St-Georges, à l'attention du service Ressources Humaines, ou par e-mail à l'adresse suivante : recrutement@boisset.fr