



Guide Vendeur (H/F)

Passionné de vins, nous vous proposons d'intégrer notre réseau de boutiques et sites oenotouristiques pour renforcer notre équipe de Conseillers en Vins dans le cadre d'un stage de 2 mois.

Boisset, La Famille des Grands Vins se classe parmi les premières entreprises françaises dans le domaine des vins fins et vins effervescents. Présente dans 80 pays, l'entreprise familiale est devenue un grand nom international en s'appuyant sur des valeurs fortes, tirées de ses origines bourguignonnes.

Nous recherchons notre futur coéquipier **Guide Vendeur (H/F)** pour nos sites de Nuits-Saint-Georges, Vougeot ou Beaune.

Missions :

Sur nos différents sites à vocation oenotouristique et commerciale, vous serez en charge de :

- L'accueil, le conseil et la vente auprès de la clientèle (individuelle ou groupe, française et internationale)
- Accompagner et commenter les visites guidées pour certains sites
- La vente de vin consécutive aux visites
- Le suivi clientèle

Vous participerez également à la gestion de l'unité commerciale :

- Facturation / encaissement
- Gestion des stocks
- Approvisionnement
- Préparation et suivi des expéditions
- Bonne tenue du magasin

Caractéristiques des postes :

- Poste proposé en stage partir du mois de **Mai**
- Travail le week-end, jours fériés
- Poste à pourvoir pour une durée de **2 mois**

Profil :

- Niveau de formation initial : BAC + 2, de formation commerciale vins et spiritueux ou hôtelière option sommellerie.
- De bonnes connaissances du monde du vin et de la Bourgogne en particulier, serait un atout.
- Bon vendeur avec un grand sens de la relation client
- Capacité de travail en autonomie
- Maîtrise de l'anglais indispensable

Si vous êtes intéressé(e) par ce poste, merci de faire parvenir votre candidature à Boisset La Famille des Grands Vins – rue des frères Montgolfier – 21700 Nuits-St-Georges, à l'attention du service Ressources Humaines, ou par e-mail à l'adresse suivante : recrutement@boisset.fr