



Responsable Recrutement (H/F)

Depuis 1632, le nom d'Henri Maire est intimement lié au monde du vin... Précurseur de la vente directe en France, notre entreprise, riche d'une expérience de plus de 70 ans, est très fortement implantée dans le paysage français.

Dans le cadre du renforcement de notre équipe, nous recherchons notre futur(e) **Responsable Recrutement (H/F)**

Placé(e) sous la responsabilité du Directeur Commercial votre champ d'action sera axé autour de deux volets principaux : un volet **recrutement** et un volet **formation/ intégration**. Pour chacun d'eux les missions confiées seront les suivantes :

Recrutement :

- Rédaction, publication et suivi des annonces
- Sourcing, tri et traitement des candidatures reçues
- Aide à l'organisation, la planification et à la conduite des entretiens de recrutement
- Recherche de nouveaux canaux de recrutement et optimisation de ceux déjà en place
- Elaboration et suivi d'indicateurs recrutement
- Participation au développement de la visibilité de l'entreprise sur les réseaux sociaux et tout support digital
- Animation du site internet de l'entreprise en collaboration avec le service Marketing

Formation/ intégration :

- Participation, par l'animation de formation sur le terrain, à l'intégration et au suivi des nouveaux arrivants
- Formation en région des accompagnants à l'intégration

Ces missions sont susceptibles d'évoluer en fonction de l'actualité et des besoins de l'entreprise.

Profil :

Dynamique, ouvert d'esprit et bon communicant, vous savez faire preuve d'une bonne capacité d'écoute, d'accompagnement et vous vous positionnez dans un rôle de conseiller et de formateur.

Vous possédez idéalement un diplôme de niveau Bac + 3 dans le domaine des Ressources Humaines et vous avez une appétence pour les nouveaux canaux de communication et les réseaux sociaux.

Vous justifiez d'une première expérience dans le domaine du recrutement (3-5 ans) idéalement dans les domaines de la vente B to C ou du Travail Temporaire.

Une expérience en tant que formateur serait un plus.

Une expérience dans le recrutement de Vendeur à Domicile Indépendant serait un plus.

Conditions d'embauche :

- Poste à pourvoir en CDI dès à présent
- Salaire à négocier selon profil
- Des déplacements réguliers en région sont à prévoir
- Ce poste peut être basé sur nos sites de Nuits-Saint-Georges (21), d'Arbois (39), ou Caluire (69).

Si vous êtes intéressé(e) par cette offre, merci de bien vouloir envoyer votre CV à l'adresse suivante recrutement@boisset.fr