

CHEF DE PRODUIT / RESPONSABLE DEVELOPPEMENT PROJETS
(H/F)

Boisset Effervescence, filiale de Boisset La Famille des Grands Vins dédiée aux vins effervescents, est une entreprise familiale qui a su devenir un grand nom international en s'appuyant sur des valeurs fortes, tirées de ses origines bourguignonnes.

Avec plus de 350 salariés et une présence dans 80 pays, Boisset la Famille des Grands Vins se classe parmi les 5 premières entreprises françaises évoluant dans le domaine des vins fins et des vins effervescents.

Dans le cadre de notre expansion, nous recherchons un(e) **Chef de Produit / Responsable développement projets vins effervescents (H/F)**.

Missions :

Rattaché(e) à la responsable marketing, vous serez en charge du marketing opérationnel pour le développement des marques placées sous votre responsabilité (tous circuits – tous pays, à forte dominante export).

A ce titre, vous serez en charge de :

- Ajuster la stratégie marketing par produit selon les marchés et les ventes, sous l'impulsion de la Direction Générale et en collaboration avec les équipes commerciales
- Étudier et suivre les tendances des marchés, de la distribution, de la concurrence et du comportement des consommateurs de vins effervescents
- Émettre des recommandations de développements de nouveaux produits
- Renforcer le contenu des marques qui vous sont confiées (discours, territoire)
- Piloter le développement des projets en collaboration avec les services internes et externes (ex. agences)
- Réaliser des études financières dans le but d'optimiser les frais et de gérer le budget
- Créer et mettre à jour les outils d'aide à la vente : présentations, fiches techniques, visuels, contenu digital, POS,...
- Agir en interface privilégiée entre les principaux services : commercial, production, administratif, approvisionnements, juridique, données techniques, imprimerie
- S'assurer de la mise en œuvre des projets dans le temps imparti
- Informer les services concernés des nouveautés

Caractéristiques du poste :

- CDI, temps plein
- Salaire à négocier selon profil

BOISSET EFFERVESCENCE



BOISSET
EFFERVESCENCE

Profil :

De niveau bac +3 minimum, vous justifiez impérativement d'une expérience réussie d'au moins 2-3 ans sur une fonction **marketing**, idéalement dans le secteur des **vins** tranquilles et/ou effervescents. Vous avez pratiqué les circuits de distribution ON et OFF de préférence avec une expérience commerciale terrain.

Votre sens de l'organisation et votre rigueur seront des atouts indispensables pour mener à bien votre mission. Une bonne maîtrise de l'anglais (parlé et écrit) vous sera nécessaire.

Vous serez capable de vous adapter aux outils informatiques propres à notre société et d'utiliser les logiciels de création graphique.

Nous recherchons un(e) candidat(e) doté(e) d'un fort esprit d'équipe, de réactivité, d'adaptabilité et de rigueur, capable d'être force de proposition.

Ce poste est basé à Nuits-St-Georges (Côte d'Or) à 25 km de Dijon.

Si vous êtes intéressé(e) par ce poste, merci de faire parvenir votre candidature (CV+LM) à Boisset Effervescence – rue des frères Montgolfier – 21700 Nuits-St-Georges, à l'attention du service Ressources Humaines, ou par e-mail à l'adresse suivante : recrutement@boisset.fr

BOISSET EFFERVESCENCE

Société par actions simplifiée au capital de 15 000 000 € - 324 696 228 RCS DIJON Code APE : 1102 A - N° TVA : FR 49 324 696 228
Siège social : 2 passage Montgolfier, 21700 Nuits-Saint-Georges - France - Tél : + 33 (0)3 80 62 61 00 - Fax : + 33 (0)3 80 62 61 04
Direction commerciale et marketing : 5 Chemin des Plateaux, 21700 Nuits-Saint-Georges - France - Tél : + 33 (0)3 80 62 61 00 - Fax : + 33 (0)3 80 62 61 43
Production : Avenue du Jura - BP 102 - 21703 Nuits-Saint-Georges Cedex - France - Tél : + 33 (0)3 80 62 61 00 - Fax : + 33 (0)3 80 62 61 01
Fax Direction technique et Achats Vins : +33 (0)3 80 62 61 38 - Fax Transports : +33 (0)3 80 62 61 02 - Fax Maintenance : +33 (0)3 80 62 69 29